

理财·支招

吾心安处是吾乡!留郑过年,“郑”在刷卡,惊喜连连!本周开始,我们将整理市内各大银行推出的新春刷卡特惠,跟着这份攻略“薅羊毛”,置办年货就对了!

刷卡“薅羊毛” 省钱办年货



观影福利

有机会享“一张票两人看”

工商银行:1月1日至2月18日每天10点起,持中国工商银行信用卡,在猫眼平台在线购买电影票,使用微信支付,并绑定工商银行信用卡副卡,可有机会享受五折优惠,单笔优惠封顶28.8元。每个客户活动期内有机会享受2次优惠,每个活动日活动名额不低于1300个,先到先得。

光大银行:1月1日至3月31日每周五、周六、周日11点开始,光大银行信用卡用户通过“阳光惠生活”APP搜索指定影城参与猫眼观影优惠活动,权益自购买成功之日起7个自然日内有效。每位客户每周限参与1次,每月限2次,名额有限。

美食及外卖福利

最高享满50元减15元

中国银行:1月1日至3月31日,每周六、周日11点起,持中国银行信用卡,在麦当劳门店柜台、自助点餐机、麦当劳APP、麦当劳微信小程序消费,通过微信支付使用中国银行信用卡支付,都有机会享满50元立减15元优惠,单笔订单优惠封顶15元。同一用户每个自然月可享2次优惠活动,每个活动日可享1次优惠活动,每个活动日名额3000个。

交通银行:每周五11点抢最高五折代金券,包含餐饮、亲子、

购物福利

喝奶茶打五折

中信银行:每周三、周六使用美团支付时用已绑定的中信银行信用卡,可享满50元立减25元,可天天享满50元随机立减最高10元,在指定美团商户消费使用;每周三、周六在动卡空间

美妆、小食、咖啡、甜品等多个品牌,每个品牌每月限购1次,抢完为止。

浦发银行:5月26日前,持浦发银行信用卡在必胜客指定线下活动门店出示“浦大喜奔”APP银联付款码支付,或在在必胜客指定消费场景绑定浦发银行信用卡支付,单笔订单消费成功支付满126元立减36元优惠,每月限享受1次立减优惠。此外,每位持卡人每季度可享受1次单笔订单支付满126元立减66元优惠,先到先得。

APP—生活—美食休闲版即可获得百果园25元购50元代金券,50元购100元宜家卡券,购完为止。此外,瑞幸咖啡、奈雪的茶、永辉超市、哈根达斯等众多商户也有低至五折优惠。

出行福利

加油满200元减30元

华夏银行:1月1日至31日每天9点~21点,手机号码归属地为河南地区的华夏银行信用卡持卡用户通过云闪付APP搜索“车主省钱汇”购买中石化电子加油券支付可享满200元立减30元优惠,每位客户每月限享1次优惠,每天370个名额,共计6万个名额。

中原银行:1月1日至3月31日,每周六9点~24点,中原银行银联信用卡用户在全省指定中石油、中石化、大桥石化加油站,使用中原银行手机银行APP、云闪付APP出示付款码并绑定中原银行信用卡支付,可享满266元立减26元优惠,每个活动日1500个名额,每个用户每个活动日限享1次优惠,每月限享2次优惠。

正规新闻·郑州晚报记者 谢宽 宋聪颖

金融播报

工商银行郑州分行 普惠业务稳步提升

工商银行郑州分行依托科技赋能,精准分类施策,强化源头获客,推动普惠业务快速发展。截至2023年末,该行银保监口径普惠贷款余额同业占比稳步提升。首先,该行加快数字普惠建设,集团内与工银科技合作,缩减人工处理环节,推动批发市场信贷服务平台项目建设和抵押登记的线上办理,并进一步提高普惠信贷风险管控水平;其次,加快业务下沉网点,加强业务人员专业能力培训,激发网点营销活力,努力打造专业强、素养高的普惠铁军队伍;再次,加快产品创新落地,运用大数据开展精准营销,提高数字普惠服务经营主体的覆盖面,积极参与郑州市政府“郑好融”平台建设,实现优质客户普惠金融服务的精准触达,同时,持续加强与相关政府部门的对接,拓宽信息渠道,创新特色产品。 李欣

农业银行新密市支行 优质服务暖人心

近日,农行新密市钟楼支行来了一位“特殊”的客户郭女士,将印着“微笑服务 百问不烦 服务周到 顾客信赖”的锦旗送到网点工作人员手中,感谢他们提供热忱、专业的服务。原来,郭女士哥哥生病去世,哥哥的遗产继承人是她母亲,但因母亲长年卧病在床,无法亲自到网点办理业务,银行卡上的钱无法支取,而家里急用这笔钱给母亲看病。网点工作人员在详细了解情况后,立即启动“特事特办”服务流程,带着客户经理上门核实情况,同时为老人送上暖心关怀。次日,郭女士带着相关手续和资料完成该笔业务的后续办理。这面锦旗不仅是对该网点工作人员的认可,更是对新密市支行全体员工的激励,同时,也鞭策着新密市支行的服务更上一层楼。 卢建斌 刘方方

工商银行郑州分行 强力推进数字化转型

一直以来,工商银行郑州分行持续开展创新引领,强力推进数字化转型,围绕“服务客户、赋能员工”工作目标,聚焦提升市场竞争力,强化3+3平台推广,上下联动、左右协同,实现业务和数据技术两大系统支撑能力全面提升。首先,将科技与业务深度融合,主动进基层、进客户开展调研交流,创建新生态场景,形成软件开发项目新需求新方案,开展总省行科技成果推广测试和应用,推动业务流程和金融服务的提质增效;同时,开展政策宣讲和理念传导,利用大数据精准拓展行内外目标客户;另外,该行积极探索“技术换人”新型运营模式,支持业务和基层不断提高工作能效,以用数赋智、板块运营、生态链接、全域触达作为数字金融工作的重要抓手,赋能该行数字化转型和高质量发展。 李欣

泰康人寿 HWP优才建设再发力

1月6日,以“时代新寿险,职业新赛道”为主题的泰康人寿HWP优才基本法首发仪式在成都举办,正式发布了HWP优才基本法,为HWP优才提供个人销售及团队全方位助力。本次发布会进一步彰显了泰康全面拥抱新寿险,打造专业化、职业化、绩优化队伍的战略决心。泰康把实体的医养康宁服务与传统寿险结合,引入“服务端”,形成“支付+服务+投资”三端协同的新寿险,为行业的高质量转型提供了方向和路径。截至目前,HWP企业家、合伙人累计突破500人。泰康保险集团执行副总裁兼泰康人寿总裁程康平在发布会上表示,打造专业化、职业化、绩优化队伍成为行业共识,泰康推出“长寿时代泰康方案”,致力为销售队伍创造共享、创业的新赛道、新平台。 党豪杰

中信银行郑州分行 开展联学联建活动

为加强基层党组织建设,提升党建水平,近日,中信银行郑州分行公司银行部党支部与某教育科技集团党支部联合开展党建联学联建签约仪式。某教育科技集团为国家高新技术企业、省级“专精特新”企业,拥有教育相关产品专利30余项、教育产品100余款。该公司党委书记对中信银行郑州分行一行的到来表示热烈欢迎,介绍公司概况、业务板块以及党建组织建设情况,并带领他们实地参观了解该集团在党、工、团、妇群建的基本情况以及“党建带群建、群建促发展”特色举措。中信银行郑州分行公司银行部党支部支委委员表示,希望未来双方充分发挥各方优势,以联学联建活动为载体,加强党建工作和业务工作深度融合。此次联学联建活动,进一步深化双方合作,为促进党业融合发挥重要作用。 汤德涛

新华保险 2024年全面实施新基本法

1月1日起,新华保险营销渠道新版《基本法》全面实施。基本法指个人业务保险营销员管理基本办法,是营销队伍发展的“指挥棒”。该公司新版《基本法》在广泛倾听一线队伍心声基础上,顺应公司战略及市场要求,引导队伍“职业化、专业化、精英化”发展,推动队伍建设高质量转型,以重管理、提绩优、强主管为核心,首次对接内外外部荣誉体系,持续提升团队晋升动能,引领渠道加速变革转型。新华保险河南分公司郑州中支高级区域总监陈爱珍表示:“这是一版满足绩优、主管从业梦想的基本法,现有优势项目全保留,新增三大创举,让各层级固薪加持,汇集十大‘薪’动绘发展蓝图”。据最新统计,该公司新基本法落地已有效带动新增回暖,绩优人力人均产能大幅提升,队伍收入明显增长。 唐爱红

教你投资 帮你理财 助你发家