

献礼母亲节 这份“女性保险配置指南”送给你

女性的“独有”保险

“2017年,一个很偶然的机会给自己购买了一份重疾险,我去年在医院体检时,发现甲状腺有肿物,被医生确诊为甲状腺乳头状癌。”市民刘女士在采访中对记者说道,“知道这个消息后,真的是晴天霹雳,很担心我的病会影响家庭正常生活,孩子还小,用钱的地方还很多。等我冷静以后,想到之前购买的保险,就联系了工作人员,最终给我赔付了10万块钱。”

当下,女性在社会中担任着多重角色,特别是职业女性,奔波于家庭和事业之间,在付出更多辛苦与忙碌的同时,也进一步增加了患癌症的风险。

“对于有条件的职场女性,在已经购买过终身重疾的基础上,建议随着事业的上升加保足够额度的定期重疾险,加保的保障期限可与退休年龄齐平,能够为我们提升抵御更大风险的能力。”一位资深保险经理人对记者说道。

此前,中国精算师协会对外发布《国民防范重大疾病健康教育读本》,公布了我国不同

母亲这一称呼,蕴含着更多的付出、责任和一直给予的爱。在母亲节即将来临之际,送一份实用又贴心的保险来表达对母亲的感谢,相信会更有意义。于是,我们一起聊聊女性购买保险的这些事,以及针对各个年龄阶层的女性应该怎么买保险。



性别和年龄人群的重大疾病发生率。其中青年女性高发的重疾为恶性肿瘤、终末期肾病、良性脑肿瘤,中年女性高发的重疾为恶性肿瘤、脑中风后遗症、急性心肌梗死,老年女性(60岁以上)高发的部位为肺、乳腺和结直肠。这也就意味着女性的健康需要更早被关注。

“虽然在目前重疾险赔付

中,女性高发的病种以特定的几种恶性肿瘤疾病为主,但市场上的特定疾病保险大多仅局限特定女性部位恶性肿瘤重度的保障,如果是轻症、中症,或高发的甲状腺癌、肺癌,其实都不在这类型特定疾病保险产品的保障范围中。因此,建议有条件、身体健康尚佳的女性,尽早为自己配置终身重疾险。”相关专家说道。

买保险的不同思路

“对于不同年龄段的女性,由于处于不同的人生阶段,在配置保险产品上也各有讲究。”资深保险从业者张彬给出了相关建议。

“对于22~29岁初入社会的女性来说,正处于财富积累阶段,此时建议可以规划高杠杆的保障类保险产品,用低保费投入抵御疾病或意外风险。在配置顺序上,建议考虑重大疾病保险、医疗保险和意外保险。”张彬说道,“而对于30~45岁正处于事业上升期的女性群体,建议重新检视自己的保险方案,依次考虑是否已经配置齐全医疗险、终身重疾险、定期寿险、养老金产品。”

此外,记者在国家统计局官网查询到,我国男性平均预期寿命为75.37岁,女性平均预期寿命却达到了80.88岁。那么对于女性群体而言,就更需要提前做好准备,以保障晚年时期有充足的储蓄和养老金来应对可能出现的风险。因此,对于45~60岁及以上的女性,如果还未配置百万医疗或重疾险,张彬建议应尽早投保防癌医疗和癌症疾病保险,在资产保值增值方面,可以考虑投保增额终身寿险,适用于后续资产的传承。

相关保险专家表示,随着现代女性生活和工作压力的增加,罹患疾病的风险也显著上升。一份合适的保险不仅是给母亲的礼物,也是给整个家庭的一种保障。

记者 谢宽 宋聪颖

金融播报

中国银行河南省分行 承办的省内首家境外来宾支付服务中心启用

近日,中国银行河南省分行承办的省内首个境外来宾支付服务中心在郑州新郑国际机场T2航站楼国际到达厅启用,标志着河南省在优化境外来豫人员支付服务、提升支付便利度方面迈出了坚实的一步。该中心具备“咨询导办”等核心功能,中国银行河南省分行安排有精通英语、熟悉涉外场景的工作人员现场值守,为境外来豫人员提供专业化、多元化的服务。同时,配备了支持银联、VISA、万事达、美运、JCB五大主流境内外银行卡的ATM和人民币现金零钱包。据悉,该行已为940余家重点商户开通境外银行卡刷卡功能,覆盖机场、酒店、景区、商贸百货等场所;在重点地区、重点场景发放零钱包1.2万个;建成跨境金融特色网点31家、合作外币兑换点12个。杨天

中信银行郑州分行 落地“境内海运费自动汇出汇款”业务

4月24日,中信银行郑州分行成功落地境内海运费自动汇出汇款业务,实现了国际业务自动汇出汇款零的突破。此前,为进一步提升外汇便利化水平,解决了众多外贸出口企业面临支付海运费金额小、笔数多、交易对象分散等痛点难点问题,中信银行总行上线了“境内海运费自动汇出汇款”产品,同时,为满足企业移动办公需要,中信银行总行还推出了“拍立汇”产品,大幅缩短了企业业务办理时间。新产品上线后,中信银行郑州分行快速反应,积极开展外贸企业走访调研,顺利落地分行首笔境内海运费自动汇出汇款及“拍立汇”业务,目前已为焦作地区两家企业办理了此类业务,得到企业客户的高度认可。高芳芳

工商银行郑州分行 全力支持房地产市场稳健发展

近日,工商银行郑州分行成功完成第二批城市房地产融资协调机制白名单项目6.8亿元贷款审批,标志着2024年房地产融资协调机制建立以来,该行第一、二批作为主办行的贷款审批及授信金额完成全覆盖。据悉,该行在收到政府推送的第二批白名单项目清单后,认真梳理、研判,迅速筛选出项目,并向政府相关部门报送。在项目审批过程中,该行工作人员秉持着严谨、高效的工作态度,通过深入了解项目的多方面因素,进行了全面、细致的项目评估,5个工作日内即高效完成项目审批及上会等流程,充分展现出该行在支持实体经济、服务地方经济发展方面的坚定决心和强大实力。李欣

兴业银行郑州分行 首笔城市房地产融资协调机制项目贷款落地

5月1日,兴业银行郑州分行落地首笔城市房地产融资协调机制项目贷款,专项支持金水香麓湾居项目建设,有效满足房地产企业合理融资需求,促进金融与房地产良性循环。据悉,该行高度重视房地产融资协调机制的落地工作,第一时间成立城市房地产融资协调机制专项工作领导小组和工作专班,明确职责分工和进度安排。同时,召开专题会议,全面摸排分行重点房地产项目推进诉求及建议,提升房地产项目授信审查审批质效,多措并举支持房地产项目合理融资需求。截至4月末,该行已为5个协调机制“白名单”项目提供授信支持11.48亿元。霍正杨

工商银行郑州分行 聚焦数字赋能打造金融生态

今年以来,工商银行郑州分行主动顺应金融数字化、智慧化、专业化和综合化发展方向,聚焦“五篇大文章”,积极拥抱数字浪潮和新质生产力,不断开启数字赋能新征程。首先,优化场景建设,打通行内行外、线上线下获客引流通道,提升开放银行API综合管理能力,培育和打造数字金融运营骨干队伍,并开展重点平台的推广建设工作,深化数字化运营;其次,强化网点赋能,依托手机银行和物理网点线上线下渠道优势,创新网点运营模式,持续优化客户线上金融体验,推动营销阵地从线下向线上转移、线上优势服务场景向网点延伸。李欣

泰康人寿 幸福有约客户2024私享服务体系发布

近期,泰康人寿幸福有约客户2024年私享服务体系重磅发布。本次升级,主要围绕教育、法商、健康等核心需求,进一步升级私享服务,同时也是泰康人寿全力打造“服务好”公司的重要举措。幸福有约作为泰康创新商业模式的核心体现,自诞生之日起,自我进化之旅从未停止。据悉,当前幸福有约客户突破20万人;泰康之家实现35城布局40园,入住居民约12000人;HWP已成长为一支新型绩优队伍,人力持续突破,意味着由幸福有约带来的保险全新商业模式,已赢得了市场的检验和认可。今年,泰康在全国多地成功举办私享服务发布会,标志着私享服务更加多元化和精准化。赵亚玲

教你投资 帮你理财 助你创业

金融融 JINRONG