

惠理财

交通银行全新领域级场景定制产品 “商圈惠贷”全面落地河南

4月26日上午,交通银行“惠百圈 贷万商”商圈惠贷产品巡回发布会(河南场)在郑州市惠济区中原四季水产物流港成功举办。郑州市惠济区副区长陈红彪,交通银行河南省分行党委委员、副行长肖辉,河南中原四季水产物流港董事长邱新航等嘉宾出席发布会。

一直以来,交通银行河南省分行高度重视普惠金融业务,积极响应国家政策号召,不断探索创新金融服务模式,致力于解决小微企业融资难、融资贵等问题。本次发布会旨在以全新领域级场景定制产品“商圈惠贷”落地为契机,深化与中原四季水产市场的合作,进一步推动普惠金融业务发展。

温馨提示

商圈惠贷年化利率(单利)3.05%~9.45%,具体贷款额度和利率以交通银行审批结果为准。贷款仅限用于日常生产和经营活动中流动资金周转,不得用于购置不动产、借贷、股票以及其他法律法规或相关监管规定禁止的用途。详询交通银行河南省分行各营业网点或95559。



商户代表共同参与交行“商圈惠贷”产品发布

精准滴灌 破解小微商户融资难题

“我们这是小本生意,能贷款吗?”“最长能贷多久?”“放款快不快?”活动当天一早,交通银行商圈惠贷咨询台前就围了不少商户。中原四季水产市场是中西部地区最大的肉类、海鲜类和速冻食品集散地,是河南农贸经济的重要组成部分,也是小微企业和个体工商户的重要聚集地,商户们对优质的金融服务有着明显需求。

“没想到有工作人员上门‘送’贷款,这可太好了。”在中原四季水产市场经营多年的商户刘先生说,“刚才经过交行工作人员的指导和帮助,已经出

来贷款额度了,确实很方便!”

据交通银行河南省分行零售信贷部相关负责人介绍,商圈惠贷是该行专为优质商圈、专业批发市场商户量身打造的一款线上信用个人经营性贷款,产品引入了内外部多维数据,针对每个优质市场商圈定制综合授信方案,运用大数据风控能力精准客户画像,为市场内商户核定更优额度,可快至当天放款,贷款额度至高300万元,年化利率(单利)低至3.05%,随借随还,支持先息后本、等额本息等多种还款方式,能有效满足市场内商户日常经营需求。

送“贷”上门 打通金融服务“最后一公里”

“凡是在水产批发市场内稳定经营2年以上、年龄在20~65岁且信用状况良好的商户,仅需几个简要步骤,即可操作完成融资申请。”交通银行河南省分行工作人员表示,“我们还配备了专业客户经理一对一进行服务,商户扫码申请后,马上上门核实,资料齐全两天可完成审批并快速放款。”

活动现场,交通银行河南省分行工作人员不仅给前来咨询的商户分发了产品宣传单页,而且详细介绍了“商圈惠贷”等金融产品的申请条件、利率、额度等关键信息,耐心解答大家的各种疑问,赢得了商户们的一致好评。

此次发布会的成功举办,不仅为广大商户提供了便捷的金融服务,还增强了与批发市场管理方之间的互信和合作,使金融机构能够更加深入地了解商户的需求和痛点,切实打通金融服务“最后一公里”。

肖辉表示,该行扎根中原大地37年来,始终与河南经济发展同频共振。未来将以此次发布会为契机,不断创新金融产品,为广大商圈客户提供更加优质、便捷、高效的金融服务,持续助力小微企业和个体工商户发展,为河南省经济发展贡献交行力量,共同书写普惠金融新篇章。

本报记者 宋聪颖
通讯员 连大伟 文/图

金播报

工商银行郑州分行 金融助力新能源产业高质量发展

近日,工商银行郑州分行成功向某国家级高新技术企业发放流动资金贷款,以金融之力助力企业生产经营,有效满足其资金需求。该企业同时作为国家级专精特新“小巨人”企业,拥有授权专利1200余项,主持制定国家标准32项,主营光伏配套、风机基础配套等业务。在日常走访中获悉企业融资需求后,该行迅速组织业务团队开展业务流程,全面评估企业经营状况,优化业务审批办理流程,在最短时间内完成贷款审批并实现资金投放。此次贷款的成功发放,进一步巩固了银企双方合作关系。未来,该行将持续关注服务企业的各项发展需求,创新金融产品服务,积极推动新能源产业高质量发展。 李欣

工商银行郑州分行 助力河南“公铁水一体化”交通建设

近日,工商银行郑州分行作为牵头行,成功为河南某专用铁路项目审批银团贷款。据悉,项目建成后将成为河南省及周边地区散货、件杂货运输的重要枢纽,对构建信阳地区“公铁水一体化”综合交通网具有战略意义。作为银团贷款牵头行,工商银行郑州分行充分发挥统筹协调作用,与上级行保持密切沟通,充分运用集团优势获得专业指导和帮助,精准对接政策要求,优化贷款方案设计,以高效专业的金融服务推动项目贷款落地。在项目审批通过后,仅用两个工作日即完成首笔贷款投放。下一步,该行将继续发挥牵头行作用,深化综合金融服务,为河南“三位一体”现代交通体系建设贡献金融力量。 李欣

中信银行郑州分行 助力小微企业扬帆海外市场

近期,中信银行郑州分行凭借跨境金融优势,为多家企业提供融资产品、结算工具、政策解读等全方位金融服务,助力企业开展跨境贸易投资活动。河南某餐饮管理有限公司作为该行重点合作客户,凭借自创奶茶品牌在国内市场崭露头角后,将目光投向海外。洞察到企业需求后,该行迅速响应,多次进企业走访调研,进行深入沟通与专业分析,为企业量身定制综合服务方案,切实解决了企业跨境业务的痛点。截至目前,已协助企业完成20笔、累计外币金额近100万美元入账。此外,还为某制造业企业成功开立印尼语、英语双语保函,该笔业务是该行首笔小语种保函业务,为后续业务开展起到良好示范作用。 段治秀 张淑婷

兴业银行 升级推出家族办公室六大中心服务

4月22日,兴业银行家族办公室升级发布会在上海成功举办。本次家族办公室服务升级聚焦超高净值客户在个人、家族及企业层面的多元需求,迭代升级客户服务体系,标志着兴业银行在深化客户服务领域迈出了战略性的一步。据介绍,该行此次重点推出家族办公室六大中心服务模式,在原有财富管理信托业务和企业家综合金融服务的基础上,通过构建“家族传承、财富管理、财税咨询、企业融智、寰宇服务、悦享生活”六大核心中心服务,提供更加系统化、定制化的高端综合金融解决方案。截至目前,该行私人银行客户数已超过8万户,管理资产规模(不含三管市值)突破1万亿元。 霍正杨

平安产险河南分公司 启动五一护航行动

随着五一假期临近,平安产险河南分公司于4月28日至30日,在郑州北服务区、许昌北高速口、开封南苑收费站等6个重点交通枢纽及驻马店确山县老乐山风景区,启动“安心游山河 护您每一程”五一护航行动。据悉,今年护航行动重磅升级,车主不仅可免费领取包含加油/洗车优惠券、理赔护航卡券在内的“出行六重礼”,还可随机抽取涵盖意外伤害、车辆救援的短期出行赠险。同时,用户领取礼包后分享可抽取20元加油券,分享护航经历或暖心故事至好车主站内及小红书上,有机会领取加油券。志愿者们还将化身“旅途守护者”,为广大车主提供“省心省时又省钱”的服务体验。 王筱

中原消费金融 以“温度+精度”点燃消费引擎

近日,为增加消费金融供给,更好满足个性化、多样化金融需求,中原消费金融从场景创新、产品优化两大维度发力,为河南省乃至全国消费者提供更精准、更便捷的金融支持。其中,在花园路万达坊开展促消费主题市集活动,通过“金融+场景”的创新联动,让消费热情与金融服务无缝衔接,精准诠释了“金融服务下沉”的惠民价值。此外,在洛阳举行沉浸式用户共创活动,20名来自全国各地的产品体验官,为该公司产品优化与服务升级提出了诸多意见建议,以切实增强用户的获得感和满意度。未来,中原消费金融将常态化开展提振消费活动,不断增强消费金融服务的适配性和便利度。 张雅露

教你投资理财帮你理财助你创业