

惠理财

交行信用卡多重福利 点燃“6·18”消费热潮



消费一头连着宏观经济大盘,一头连着千家万户的幸福生活。一年一度的“6·18”购物季正如火如荼地展开,电商平台纷纷推出促销活动,意在点燃消费市场的激情。

为响应促消费扩内需政策号召,今年“6·18”期间,交通银行通过多种形式多渠道推出优惠活动,采取信用卡支付满减、分期满减、随机立减、消费抽好礼等多种方式参与年中大促,提升消费者的购物体验感和获得感,激活内需增长引擎,助力“6·18”购物节消费升级。

惠于民 线上福利助燃夏日消费

近年来,电商消费迸发出巨大活力,是扩大内需的重要引擎。“6·18”大促电商平台打折的品类多、力度大,对于消费者而言,选对金融服务,直接关系到其切身利益和消费体验。

如何让消费者买得省钱更省心,交行信用卡以支付为切入点,与淘宝、京东、拼多多、支付宝等10个平台联合推出首次绑卡享立减、支付满减、分期满减等,为消费者提供惠民“补给”。

“6·18”购物节期间,消费者使用交行信用卡在多个网络平台进行支付,即有机会获得相应优惠。例如,5月20日至6月20日,在淘宝APP购物并使用交行信用卡支付时,满200元立减10元,满500元分期支付立减25元,满1500元分期支付立减75元;在京东购物并使用交行信用卡支付,

满800元分期立减30元,满2000元分期立减80元,满4000元分期立减120元。

在抖音购物并使用交行信用卡支付,满100元立减5元,首绑可享满5.01元立减5元;在拼多多购物并使用交行信用卡支付,满60元立减3元,满500元立减15元,满1000元分期立减50元,满3000元分期立减150元。还有美团、携程、去哪儿网、唯品会等多个平台的支付满减和分期立减优惠活动。具体可办理分期金额、利率、期数、分期年化利率及计算方式等以办理页面展示为准。请谨慎借款,理性消费。

在满减活动之外,该行信用卡持卡人每月消费满1笔、2笔、3笔、4笔和5笔68元(含),可分别获得一次抽奖机会,每人每月最高获得5次抽奖机会,奖品包含刷卡金、积分等礼品。

便于民 深挖场景加码年中大促

把民生需求落到实处,将金融服务带到千家万户。这个“6·18”,交通银行深挖消费高频场景,从出行、海外消费、美食、娱乐等与消费者息息相关的生活场景发力,推出丰富多样的消费回馈活动,让“支付工具”转变为“生活助手”,助燃人间烟火气。

4月22日至6月30日,交行持卡人在铁路12306APP购票或候补购票,支付时选择交通银行支付,切换至“买单吧”APP并使用该行信用卡或借记卡完成支付,即有机会享0.1~288元随机立减优惠。

除此之外,4月1日至9月30日,该行“出境游主惠场”还推出笔笔返3%、大额消费返8%等优惠活动。成功报名注册参与活动的持卡人使用交行信用卡境外消费,单笔消费满等值300元人民币(含),该笔消费可享3%刷卡金

奖励,每位主卡持卡人每月累计刷卡金奖励上限为320元人民币;持卡人境外线下刷卡消费,单月累计消费超过等值3万元人民币,超过部分享8%刷卡金奖励,每月奖励上限1000元人民币刷卡金。

与此同时,交行信用卡与多家线下店铺联手为用户提供了更多线下“6·18”优惠。

以上活动具体详情及细则可点击“买单吧”APP查询,活动名额有限,先到先得,可详询交通银行河南省分行各营业网点或信用卡客户服务热线4008009888。

“6·18”即将来临,各大网购平台的年中促销活动全面展开,而交通银行坚持创新支付手段,融入多种支付场景,势必会为广大持卡人呈现更省心、更省钱“多面开花”的金融服务。

本报记者 宋聪颖 通讯员 邵明

金播报

工商银行郑州分行 金融护航重点保供企业发展

近日,随着工商银行郑州分行对某重点保供企业贷款的顺利投放,该行已连续4年为该能源保供企业提供金融支持。据了解,该企业为国有大型发电公司,作为当地重要的电源及热源支撑点,承担着保民生、稳经济的重要责任。近年来,企业在经营发展中有较大资金需求,工商银行郑州分行积极响应省发改委、省金融监管局关于能源保供的工作要求,主动对接企业融资需求,在综合评估其生产经营、技术设备及管理水平的的基础上,精准施策,高效完成授信审批。在贷款投放过程中,该行严格加强贷后管理,动态监测企业状况,关注资产结构优化及盈利能力提升情况,确保信贷资金用途,切实保障企业能源供应。李欣

工商银行郑州分行 为科教基地建设注入金融动能

近日,工商银行郑州分行围绕省管骨干企业重点项目建设需求,精准发力、高效服务,累计向河南某科教基地项目投放营运贷款,为区域科教资源整合与产业升级注入金融动能。该项目位于郑州市郑东新区龙子湖高校区智慧岛,是集科研教学、企业孵化、学术交流等功能于一体的综合性产业平台。在项目推进过程中,该行主动靠前服务,组建专项服务团队,深入调研项目建设规划与资金需求。建立动态跟踪机制,根据项目各关键节点,科学制定融资方案,分次精准投放贷款,确保资金与项目建设无缝对接,保障项目顺利推进。同时为企业多元化金融服务,助力企业提升资金管理效率。李欣

中信银行郑州分行 为特殊客群提供有温度的金融服务

一直以来,中信银行郑州分行深入践行“以客户为中心”的服务理念,聚焦特殊客户或特殊业务,多措并举提升特殊客群的服务品质。在网点厅堂配备爱心座椅、轮椅、拐杖、老花镜、急救医药箱等设施;设置爱心窗口,为特殊客户开设绿色通道;针对75岁以上老年客户或存在行动不便、听力、语言交流障碍等情况的客户,专人全程陪同,在各个环节提供业务指导及帮助。同时,该行还下发“四特”业务(特殊时期、特殊人群、特殊业务、特殊场景)指引,建立突发事件应急处置机制,成立应急处置团队,解决网点难以处置的急难问题。杨金杰

交通银行 落地首批信用衍生品交易

近日,交通银行成功完成以科技型企业为参考实体的信用衍生品交易。作为信用保护卖方,交行以信用违约互换(CDS)为参考实体提供信用风险保护,这是银行间市场首批针对科技型企业的信用衍生品交易。交行作为银行间市场信用衍生品核心交易商,在上海清算所的大力支持下,推出以科技型企业为参考实体的信用衍生品交易结构,并实现集中清算。此次业务的成功落地,不仅有助于完善科创债市场风险分散与分担机制,也为科创企业提供了更多元化的融资渠道和风险管理方案。郑讯

华夏银行郑州分行 成功承销河南省国有企业首单科技创新债券

近日,华夏银行郑州分行成功落地中原环保股份有限公司2025年度第一期科技创新债券,它不仅是河南省首单由地方国有企业发行的科技创新债券,也是华夏银行在科技创新金融领域债券承销业务的首次重大突破,为河南省科技金融发展注入了新的活力。据悉,该债券发行规模达5亿元,期限为5年,票面利率低至2.46%,创下今年以来河南省银行间产品同评级、同期限的最低票面利率。近年来,华夏银行郑州分行始终坚守金融服务实体经济的初心使命,积极融入河南主流经济发展大局。截至目前,该行已累计承销银行间产品规模超千亿元,服务客户超50家,2024年更是凭借出色业绩表现,在河南省银行间债券市场承销份额排名中位列第三,为区域经济发展作出了重要贡献。杨猛

平安产险河南分公司 连续4年开展公益献血活动

6月9日,“万里传热血 家家共平安”公益献血活动在郑州市七里河北路举行。活动现场,超过30位平安志愿者挽起衣袖,以汨汨热血传递生命希望,用拳拳爱心践行社会责任。这是平安产险河南分公司连续4年组织员工集体献血,将“平安守护”的承诺从金融保障延伸到生命救援的第一线。该公司负责人表示:“平安,不仅是我们的名字,更是我们对客户、对社会不变的承诺与守护。”这份守护的精神,已悄然从职场延伸至社会,在献血队伍中,也出现了社会人士的身影。据统计,过去4年间,该公司组织的集体献血活动,累计参与人数超百人次,献血总量已超4.3万毫升。王筱

教你投资帮你理财助你创业